

Lesmethode Economie & Ondernemen

Als oriëntatie en keuzehulp voor leerlingen bovenbouw vmbo

Doelgroep

- Leerlingen in de bovenbouw van het vmbo met het profiel **Economie & Ondernemen** (klassikaal of individueel)
- Leerlingen die interesse hebben in mbo-opleidingen binnen deze richting
- Decanen en mentoren die ondersteunen bij de studiekeuze

Doel van de methode

- Leerlingen inzicht geven in de verschillende mogelijkheden binnen **Economie & Ondernemen**
- De aansluiting tonen tussen het profiel en beroepen in de sectoren [Ondernemerschap](#), [Retail, Handel](#), [Economie en Administratie](#)
- [Praktische opdrachten en ervaringsverhalen aanbieden](#)
- Leerlingen helpen bij het maken van een onderbouwde keuze

1. Opbouw van de lesmethode

Les 1: Introductie Economie & Ondernemen

- Wat houdt Economie & Ondernemen in?
- Welke vaardigheden heb je nodig? (klantgerichtheid, ondernemerschap, commercieel inzicht, nauwkeurigheid, etc.)
- [Werken en leren: leerroutes BBL en BOL](#)
- Overzicht van sectoren binnen Economie & Ondernemen

Les 2: Profielen en toelatingseisen

- Welke vmbo-profielen sluiten aan op mbo-richtingen binnen Economie & Ondernemen?
- Economie & Ondernemen → Retail, administratie, marketing, e-commerce
- Dienstverlening & Producten → [Ondernemerschap en klantcontactberoepen](#)

2. Sectoren en beroepen

A. Retail: Werken in de winkel en met je handen

Voor leerlingen met interesse in **klantcontact en commercie** of **praktisch werken in een winkelomgeving**.

Op deze pagina's in de Studiewijzer van het MBO Kompas vind je de sectoren:

- [Economie en administratie – zakelijke dienstverlening](#)
- [Handel en ondernemerschap](#): detail- en groothandel, management, ondernemerschap, mode- en interieurindustrie

Voorbeelden van beroepen in Retail & Mode

Retailmedewerker (mbo-2): Je werkt in een winkel en helpt klanten bij hun aankopen. Daarnaast zorg je ervoor dat de winkel netjes blijft en vul je producten aan.

Retailspecialist (mbo-3): Je hebt meer verantwoordelijkheid dan een retailmedewerker en denkt mee over de presentatie van producten en klantgericht werken. Je ondersteunt ook bij bestellingen en voorraadbeheer.

Retailmanager (mbo-4): Je geeft leiding aan een winkelteam, houdt de omzet in de gaten en maakt personeelsplanningen. Ook denk je strategisch mee over de winkelinrichting en marketing.

Fashion Retailer (mbo-4): Je werkt in de modebranche en combineert modekennis met verkoop. Je adviseert klanten over trends en helpt bij het samenstellen van outfits.

Basisedewerker Fashion (mbo-2): Je ondersteunt bij de verkoop van kleding en accessoires. Daarnaast help je met het netjes houden van de winkel en het aanvullen van voorraad.

Fashion Product Coördinator (mbo-4): Je werkt achter de schermen in de mode-industrie en zorgt ervoor dat kledingcollecties op tijd klaar zijn. Je houdt contact met leveranciers en bewaakt de planning.

Interieuradviseur (mbo-4): Je geeft klanten advies over interieur en inrichting, bijvoorbeeld over meubels, kleuren en materialen. Dit kan in een woonwinkel of als zelfstandige interieurstylist.

Medewerker Juwelier (mbo-3): Je verkoopt sieraden en horloges, geeft klanten advies en helpt bij het repareren of onderhouden van sieraden.

Bedrijfsleider/Ondernemer Bloem, Groen en Styling (mbo-4): Je runt een eigen bloemenzaak of geeft leiding aan een team. Je zorgt voor inkoop, verkoop en creatieve styling van bloemen en planten.

Medewerker Bloem, Groen en Styling (mbo-2/3): Je maakt boeketten, helpt klanten in een bloemenwinkel en verzorgt bloemen- en plantendecoraties voor verschillende gelegenheden.

Voorbeelden van beroepen Werken met je handen

Interieurvakman woningstofferend (mbo-2/3): Je legt vloeren, hangt gordijnen op en plaatst zonwering in woningen en bedrijfspanden.

Keukenmonteur (mbo-3): Je plaatst keukens en zorgt ervoor dat alles perfect past en werkt, inclusief apparatuur en leidingen.

Parketleur (mbo-3): Je legt houten vloeren en parket, schuurt en behandelt het hout en zorgt voor een strakke afwerking.

Fashion Tailor (mbo-3/4): Je maakt en repareert kledingstukken, werkt met patronen en stoffen en voert maatwerkopdrachten uit.

Assistent Fashion Tailor (mbo-2): Je helpt bij het naaien en verstellen van kleding en ondersteunt bij eenvoudige taken in een atelier.

Medewerker Urtechniek (mbo-2): Je repareert en onderhoudt eenvoudige uurwerken, zoals klokken en horloges.

Uurwerktechnicus (mbo-3/4): Je werkt aan complexe horloges en uurwerken, repareert mechanische onderdelen en voert precisiewerk uit.

Zilversmid (mbo-4): Je maakt en bewerkt sieraden en andere zilveren objecten, vaak met de hand en volgens een uniek ontwerp.

Praktijkopdracht: INretail & de retailsector

- [Zoek op wat INretail als brancheorganisatie doet.](#)
- Schrijf een korte samenvatting over hoe INretail winkelmedewerkers ondersteunt.
- Bekijk de video (met geel rondje) van [Marit op Werken in de winkel](#): noem 3 punten waarom Marit haar opleiding en werk zo leuk vindt.
- Bezoek een winkel en interview een medewerker over zijn of haar werkdag. Presenteer in de klas 3 punten waarom die medewerker zijn of haar werk leuk vindt.

Kijk voor meer praktijkopdrachten op [Praktijkinspiratie voor vmbo'ers](#)

B. Ondernemerschap en zakelijke dienstverlening

Voor leerlingen die later hun eigen bedrijf willen starten of in een administratieve/zakelijke omgeving willen werken.

Voorbeelden van beroepen

- *Ondernemer retail* (mbo-4) – Eigen winkel of webshop beginnen
- *Financieel-administratief medewerker* (mbo-3) – Boekhouding en administratie doen
- *Commercieel medewerker* (mbo-3) – Klanten adviseren en verkopen

- *Marketing- & communicatiespecialist (mbo-4) – Social media en reclamecampagnes*

Praktijkopdracht: Jouw eigen bedrijf

- Bedenk een product of dienst en maak een simpel businessplan.
- Wie zijn je klanten (doelgroep) en waar vind je die?
- Hoe trek je klanten aan, waar en hoe kun je reclame maken voor jouw doelgroep?

Kijk voor meer praktijkopdrachten op [Praktijkinspiratie voor vmbo'ers](#)

3. Extra lesonderdelen

A. Doorgroeimogelijkheden

- Van mbo naar hbo: op de site van [INretail staan mogelijkheden om een BBL-leerroute te volgen in het mkb op hbo-niveau](#)
- Ondernemers in retail krijgen [begeleiding bij het invullen van BBL- en BOL-leerroutes](#)

B. Skills-training

- Klantgericht communiceren en verkopen: zie het [voorbeeld van Eijerkamp](#)
- [Praktische vaardigheden in een serie podcasts](#)

C. Ervaringsverhalen & gastlessen

- [Interviews met ondernemers en winkelmedewerkers](#) (zoekwoord: interview)
 - [Gastlessen van professionals via INretail](#) en bedrijven uit de sector
-

4. Afsluiting

- Leerlingen maken een **individueel keuzeplan**
- Presentatie over een beroep of sector die hen aanspreekt
- Bezoek aan een winkel of bedrijf binnen de sector

IBO KOMPAS

